TÍTULO DEL TALLER: COMUNICACIÓN NO VERBAL PARA LOS NEGOCIOS

ÁREA DE CONOCIMIENTO: Comunicación y Ventas

PROFESOR: Mireia Murguiondo

DURACIÓN: 4 horas

PRESENTACIÓN:

Dicen que el cuerpo tiene su propio idioma, y que saber utilizarlo es propio de personas con altos niveles de inteligencia emocional.

En muchas ocasiones, el lenguaje corporal expresa más que las propias palabras, y si en nuestra vida cotidiana saber controlar nuestros gestos es un plus, en la vida profesional de una **persona de negocios** puede resultar determinante.

Si pretendes conseguir todo lo que te propongas a nivel empresarial y llegar a lo más alto, es muy importante que aprendas a **meterte a todos en el bolsillo** no solo con tu labia y tu carisma, sino también aprendiendo a cautivar y a expresar con tus gestos aquello que el receptor espera.

OBJETIVOS:

- Aprender a leer el lenguaje no verbal y conectarse emocionalmente con las personas.
- Proyectar confianza y autoridad en situaciones de negocios con el lenguaje corporal.
- Mejorar la capacidad de persuasión, negociación y detección de mentiras utilizando habilidades no verbales efectivas.

CONTENIDO:

- Descifra las emociones de los demás a través de sus gestos y expresiones faciales.
- Aprende a utilizar tu cuerpo para comunicar seguridad y liderazgo en situaciones de negocios.
- Mejora tus habilidades no verbales a través de ejercicios prácticos y situaciones de la vida real.
- Detecta mentiras y engaños a través de las señales no verbales.
- Descubre cómo tu lenguaje corporal puede influir en la percepción que los demás tienen de ti y cómo puedes proyectar la imagen que deseas.

METODOLOGÍA/DESARROLLO: - Materiales visuales, como vídeos e imágenes, para ilustrar diferentes ejemplos de comunicación no verbal y cómo afectan las relaciones y los negocios. - Técnicas teatrales para trabajar la comunicación no verbal de manera practica y vivencial.
RECURSOS/MATERIALES: - Proyector - Sala diáfana para trabajar corporalmente
ACTIVIDADES/DINÁMICAS: - Analizamos casos reales de practicas de comunicación no verbal en los negocios y en la política. - Ejercicios para mejorar la postura y el lenguaje corporal, y proyectar confianza y liderazgo.
REQUISITOS PARA REALIZAR EL TALLER: ✔ Taller presencial ✔ Participación activa y dinámica ✔ Trabajamos con técnicas teatrales y corporales.

MIREIA MURGUIONDO

Mentora Experta en Comunicación

Telef; 669679277

www.lavidaespuroteatro.com